

平成 22 年 9 月 10 日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社
代表取締役 石戸 祐輔
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ
電話番号：03-5411-8377
URL：<http://www.potential-management.jp>

業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成 22 年 9 月 10 日付にてポータルサイト開発・運営、各種システム開発の株式会社サイバーブレンと業務提携契約を締結し、同社の ASP サービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の国内独占販売総代理店として本年 10 月 1 日より全国販売を本格展開して参ります。

記

1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン (お問い合わせ、資料請求、商品購入など) 率が 1% に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告や SEO 対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

2. 業務提携の背景

当社の基幹事業の 1 つである営業支援事業の収益性、事業性の向上のために商流まで当社が関与するビジネスモデル「セールスワンストップ支援」の事業展開を下半期から取り組む事としており、当該事業もその一環です。

当社のこれまでの実績と経験、ネットワークを活用できる事業性、社会性、収益性に優れた事業として、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売代理業務を展開する事は、当社にとっても株式会社サイバーブレンにとっても非常にメリットのある事業展開となると判断しております。

また、株式会社サイバーブレンとしても全国販売体制の強化が急務となっており、その中で当社の事業内容及び実績につき、評価いただき、全国販売体制強化のためのパートナーと選定していただいた経緯も今回の業務提携の背景となっております。

加えて市場環境としては自社サイト運営に関わる費用に対する効果も問われている動きもあり、当該商品の対象が自社サイトを運営している様々な業種、業界にマッチングできるという点も今後需要が見込まれるものと判断いたしております。

3.株式会社サイバーブレンの概要

代表取締役 立石 誠司

所在地 東京都豊島区北大塚 2-15-9 ITY 大塚ビル 8 階

設立 2004 年 3 月

事業内容

1. ポータルサイト開発、運営
2. ホームページ企画/制作/保守メンテナンス/管理
3. データベース構築
4. 各種ソフトウェア設計/開発/管理
5. SEO/SEM コンサルティング及び施工

以上